

Teilnahmebedingungen

Teilnahmeberechtigt ist ein Startup, das zum Zeitpunkt der Anmeldung folgende Bedingungen erfüllt:

- Es befasst sich aktiv mit der Entwicklung von softwarebasierten Produkten oder Diensten, die ein Kernstück seines aktuellen oder geplanten Geschäfts bilden
- Es befindet sich in Privatbesitz
- Es ist seit weniger als drei Jahren im Geschäft
- Es erwirtschaftet weniger als 1 Million US-Dollar Jahresumsatz

Um die Software zum Betrieb gehosteter Lösungen verwenden zu dürfen, müssen die Startup-Unternehmen eine „Software as a Service“-Lösung (auf einer beliebigen Plattform) entwickeln, die über das Internet bereitgestellt wird.

Anmeldung

Für die Anmeldung am Programm wenden Sie sich einfach an den entsprechenden BizSpark-Netzwerkpartner aus Ihrer Region unter www.microsoft.com/bizspark

Alle Voraussetzungen für die Teilnahme am Programm finden Sie unter

www.microsoft.com/bizspark

Laufzeit:

Startup-Unternehmen können maximal drei Jahre an BizSpark teilnehmen. Am ersten und zweiten Jahrestag der ersten Registrierung muss diese aktualisiert werden (es muss beispielsweise bestätigt werden, dass sich das Unternehmen weiterhin in Privatbesitz befindet und die Eigentumsverhältnisse unverändert sind).

Gebühr:

Im Rahmen des Engagements von Microsoft für die Förderung von Startup-Unternehmen fallen für die Teilnahme an BizSpark anfänglich keine Gebühren an. Wenn das Startup-Unternehmen das Programm verlässt, wird eine einmalige Gebühr in Höhe von 100 US-Dollar fällig.

Besuchen Sie die Hightechgründerinitiative „*unternimm was.*“ (www.microsoft.de/gruender) oder die Microsoft Startup Zone (www.microsoftstartupzone.com) und erfahren Sie mehr über Microsoft BizSpark (www.microsoft.com/bizspark)

Das von Microsoft angebotene BizSpark-Programm basiert auf der Überzeugung, dass der Erfolg von Startup-Unternehmen auch unser Erfolg ist. Microsoft unterstützt Technologie-Startup-Unternehmen bei der Realisierung ihrer Ziele nach eigenen Kriterien und innerhalb kürzester Zeit.

Ein wichtiger Beitrag ist, gerade in der Gründungsphase, der Einsatz kostengünstiger Software. Flankierend unterstützt werden die Startups durch ein globales Partnernetzwerk aus Förderern, Investoren, Beratern, Hostern sowie staatlichen und privaten Gründerinitiativen, die sich an Innovationen und Existenzgründungen im Softwarebereich beteiligen.

Startup-Unternehmen können keine Unternehmen sein, die Dienstleistungen für andere Unternehmen anbieten, zum Beispiel Hostinganbieter, Webagenturen, Systemintegratoren oder Anbieter für ausgelagerte Softwareentwicklung. Startup-Unternehmen, die aktiv mit Softwareentwicklung befasst sind, aber die Formalitäten einer Unternehmensgründung noch nicht abgeschlossen haben, sind zur Teilnahme an BizSpark berechtigt.

Microsoft BizSpark™

Get your Startup fired up!

Microsoft Deutschland GmbH
Konrad-Zuse-Straße 1
85716 Unterschleißheim



Ihre Idee. Unsere Unterstützung

Microsoft® BizSpark verfolgt das Ziel, gute Geschäftsideen aus der IT-Branche zu fördern und schneller marktreif zu machen: Gemeinsam mit Netzwerkpartnern bietet Microsoft motivierten jungen IT-Unternehmen unbürokratisch und auf breiter Ebene Support.

- **Software.** Sie erhalten vollen Zugang zu den aktuellen Microsoft-Entwicklungstools und -Plattformtechnologien sowie Lizenzen für Serverprodukte. Das ermöglicht die schnelle und unkomplizierte Nutzung in der Entwicklung und Markteinführung innovativer Lösungen. Der große Vorteil: Für die Teilnahme fallen keine Gebühren im Voraus an
- **Support.** Wir bringen Sie mit Netzwerkpartnern auf der ganzen Welt zusammen. Sprich: Förderer, Investoren, Berater, Hostler sowie staatliche und private Gründerinitiativen werden Ihnen mit ihren Erfahrungen und Ressourcen zur Seite stehen
- **Sichtbarkeit.** BizSpark erhöht Ihre Präsenz für potenzielle Investoren, Kunden und Partner auf der ganzen Welt

Mit Microsoft BizSpark bewegen Sie sich in einem dynamischen, weltweiten Umfeld, das Ihnen hilft, sich erfolgreich zu entwickeln und zu wachsen. Dadurch nehmen Sie mit Ihrem Startup in kürzester Zeit Fahrt auf.

„Wir profitieren vom einfachen Zugang zu den Entwicklungstools und dem direkten Kontakt zu Microsoft. Durch diese enorme Hilfe können wir jeden Tag auf die Kosten zu schießen. Das gilt sowohl für die langfristigen IT-Pläne als auch für das Tagesgeschäft im Marketing.“
Christine Stumpf, Mitgründerin Zweitgeist GmbH

„Durch die enge Zusammenarbeit mit Microsoft können wir unsere Innovationen mit den neuesten Microsoft-Produkten kombinieren. Dies hilft uns, unsere Ziele deutlich schneller zu erreichen.“
Philipp Spangenberg, Geschäftsführer baimos technologies GmbH

Starke Idee. Starke Leistungen

Software:

Entwicklungswerkzeuge, Plattformtechnologien und Lizenzen für den Produktivbetrieb

- Die gesamte Software, die in Microsoft MSDN® Premium Subscription enthalten ist, inklusive Visual Studio® Team System und Visual Studio Team System Team Foundation Server (Standard Edition)
- Expression® Studio Version 2
- Lizenzen für die Produktion und Bereitstellung einer SaaS- („Software as a Service“-) Lösung über das Internet gelten unter anderem für folgende Produkte:
 - Microsoft Windows Server® (alle Versionen, einschließlich Enterprise)
 - Microsoft SQL Server® (alle Versionen)
 - Microsoft Office SharePoint® Server 2007
 - Microsoft System Center
 - Microsoft BizTalk® Server

Diese Angaben dienen lediglich der Kurzübersicht und sind nicht vollständig. Produkte, Versionen, Verfügbarkeit und zusätzliche Vorteile können sich ändern. Eine vollständige Übersicht finden Sie unter www.microsoft.com/bizspark

Support:

Microsoft Developer Network

Das Microsoft Developer Network (MSDN) umfasst eine Reihe von Onlineservices, die Entwickler dabei unterstützen, Anwendungen mithilfe von Microsoft-Produkten und -Technologien zu schreiben.

MSDN Library

Bibliothek mit der offiziellen Dokumentation für diejenigen, die für Microsoft Windows® entwickeln.

Support

- Bearbeitung von zwei technischen Supportanfragen
- Unbegrenzter Programmsupport für nicht technische Fragen

Die BizSpark-Community

Werden Sie durch Ihre Anmeldung Mitglied in der BizSpark-Community und profitieren Sie vom weltweiten Netz der BizSpark-Partner.

Sichtbarkeit:

Machen Sie sich einen Namen

Sie haben die Möglichkeit, Ihr Unternehmen in der Microsoft Startup Zone zu profilieren und sich dort potenziellen Investoren, Partnern und Kunden zu präsentieren. Hier stellt Microsoft täglich BizSpark-Startups vor.

www.microsoftstartupzone.com
(BizSpark-Datenbank)

